



GAMBINA VITO

omissis

91025 Marsala (TP)

omissis

vito.gambina@libero.it

ISTRUZIONE

DIPLOMA DI RAGIONIERE

conseguito nell'anno 1989 presso l'ISTITUTO TECNICO COMMERCIALE G. GARIBALDI di MARSALA (TP) CON LA VOTAZIONE DI 58/60

DIPLOMA DI SOLFEGGIO e DIPLOMA DEL 5° ANNO presso IL CONSERVATORIO ANTONIO SCONTRINO DI TRAPANI

ESPERIENZE LAVORATIVE

Appena diciannovenne, subito dopo il diploma, sono entrato nell'azienda di famiglia occupandomi inizialmente della contabilità per poi sviluppare, in breve tempo, solide capacità manageriali.

In seguito a una serie di vicissitudini, tra cui la scomparsa di mio padre nel 2009, ho assunto le redini dell'attività. Sotto la mia guida, l'azienda ha vissuto una profonda trasformazione, passando dalla floricoltura alla produzione di fragole e fragoline di bosco.

Una svolta decisiva è avvenuta nel 2019 alla Fruit Logistica di Berlino: l'interesse suscitato dai miei prodotti presso alcune società del settore ha dato il via alla coltivazione di lamponi e more, che oggi impreziosiscono l'offerta aziendale.

Attualmente la 'A Piccoli Frutti di Vito Gambina', in cui è impiegata gran parte della mia famiglia, vanta un fatturato annuo di 900.000 euro. Le prospettive di crescita sono eccellenti, sostenute da un mercato reattivo e da un trend di richieste in costante aumento.

1. Competenze Amministrative e Contabili

- **Gestione Ciclo Attivo e Passivo:** Emissione fatture (elettroniche), gestione dei pagamenti e solleciti, registrazione prima nota.
- **Adempimenti Fiscali e Previdenziali:** Gestione dei rapporti con il consulente del lavoro/commercialista, invio documentazione per IVA e contributi agricoli.
- **Contabilità Agraria:** Gestione del regime speciale IVA agricoltura e tenuta dei registri obbligatori (carico/scarico, registro dei trattamenti).

2. Gestione Operativa e Trasformazione (Il valore aggiunto)

- **Controllo di Filiera:** Monitoraggio del processo di trasformazione dei piccoli frutti (conoscenza dei protocolli HACCP e delle norme igienico-sanitarie).
- **Gestione Magazzino e Logistica:** Monitoraggio delle scorte (materie prime, imballaggi), gestione ordini e coordinamento spedizioni per il prodotto finito.
- **Tracciabilità e Qualità:** Implementazione dei sistemi di tracciabilità del prodotto dal campo al punto vendita.

3. Competenze Commerciali e Relazionali

- **Customer Service e Vendita:** Gestione diretta dei clienti (B2B come GDO/ristorazione o B2C se fate vendita diretta), negoziazione dei prezzi e gestione dei contratti.
- **Sviluppo Business:** Capacità di adattamento alle evoluzioni del mercato (es. passaggio dalla vendita del fresco al trasformato/confetture).

4. Competenze Trasversali (Soft Skills)

- **Imprenditorialità (Ownership):** Mentalità orientata al risultato e alla risoluzione dei problemi quotidiani tipici di una piccola impresa.
- **Poliedricità:** Capacità di passare rapidamente da compiti amministrativi a mansioni operative.